

## Профессия 38.01.02 Продавец, контролер-кассир

Продавец — лицо, выступающее посредником между производителем товара и покупателем. Задача продавца состоит в том, чтобы предоставить покупателю необходимый ему товар, и получить за этот товар деньги.

Специализация продавца определяется видом товаров, с которыми он работает.

Профессия продавца относится к одной из самых востребованных, ведь с каждым годом количество товаров возрастает, и увеличивается количество торговых предприятий. Даже развитие интернета и онлайн-торговли не может отменить потребность в людях данной специальности, хотя сама профессия с появлением ПК сильно модернизировалась.

К лицам, осуществляющим продажи, предъявляются высокие требования: знание психологии покупателя, коммуникабельность, стрессоустойчивость, внимание, умение разговаривать с людьми, красиво оформлять витрины и прилавки - вот лишь неполный перечень качеств, которыми должен обладать продавец.

Нормативные сроки освоения среднего профессионального образования по программе подготовки квалифицированных рабочих, служащих при очной форме получения образования:

- на базе среднего общего образования составляет 10 месяцев,
- на базе основного общего образования - 2 года 5 месяцев.

Область профессиональной деятельности выпускников: организационно-технологический процесс обслуживания покупателей, продажа товаров потребительского и промышленного назначения необходимого ассортимента в организациях оптовой и розничной торговли различных форм собственности.

Объектами профессиональной деятельности выпускников являются:

- товарно-сопроводительные документы;
- торгово-технологическое оборудование: весоизмерительное, подъемно-транспортное, холодильное и контрольно-кассовое, немеханическое оборудование и инструмент;
- ассортимент товаров;
- технологические процессы.

Обучающийся по профессии 38.01.02 Продавец, контролер-кассир готовится к следующим видам деятельности:

- Продажа непродовольственных товаров.
- Продажа продовольственных товаров.
- Работа на контрольно-кассовой технике и расчеты с покупателями.

По окончании обучения в соответствии с перечнем профессий по Общероссийскому классификатору профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов выпускнику присваивается квалификация:

Кассир торгового зала

Контролер-кассир

Продавец непродовольственных товаров

Продавец продовольственных товаров

Преподавание теоретических основ, руководство учебной производственной практикой по профессии обеспечивают преподаватели высшей квалификационной категории, профессионализм и мастерство которых позволяют студентам осваивать и получать высокий уровень знаний по данной профессии. Грамотный и успешный продавец должен быть активным и коммуникабельным, уметь общаться и быть всегда готовым прийти на помощь и решить проблему покупателя. Продавец должен знать правила торговли товарами определенной группы, ассортимент продукции, свойства, назначение, способы использования и ухода за ней, сроки и условия хранения, а также требования, предъявляемые к качеству товара. Быть в курсе потребительского спроса, быстро ориентироваться в новинках. Нередко требуются специализированные знания в зависимости от специфики продукции.

Выпускник, закончивший обучение по профессии 38.01.02 Продавец, контролер-кассир, имеет возможность повышения квалификации и получения среднего профессионального образования в ГПОУ ТО «Болоховский машиностроительный техникум» по специальности 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров.

